



1 Kann ich den Pullover billiger haben?

a Sehen Sie das Foto an. Wer sind die Frauen? Wo sind sie? Was sagen sie?




▶ b Hören Sie das Gespräch. Was möchte die Kundin? Kreuzen Sie an.


- einen anderen Pullover einen Rabatt

▶ c Hören Sie noch einmal. Was ist richtig? Kreuzen Sie an.


- a Der Kundin gefällt die Farbe nicht.
- b Der Pullover hat einen Fehler.
- c Die Kundin bekommt den Pullover für 10 Euro.

2 Rollenspiel: Bitten Sie um einen Preisnachlass.

● Hose: der Reißverschluss ist kaputt 

● Kleid: hat einen Fleck 

● Mantel: ein Knopf fehlt 

● Schuhe: haben einen Kratzer. 

■ ... gefällt/gefallen mir, aber ...

■ Ich nehme ihn/es/sie auch mit dem Fehler. Aber dann möchte ich einen Preisnachlass / Kann ich dann einen Preisnachlass bekommen?

■ Ja, das ist gut. Dann nehme ich ihn/es/sie.

→ ● Oh! Sie haben recht.

→ ● Na gut. Ich gebe Ihnen den/das/die ... Euro billiger. / Sie bekommen den/das/die ... für ... Euro. In Ordnung?