

**Hinweis für die Kursleiterin / den Kursleiter**

Schneiden Sie die Rollenkarten aus. Die TN arbeiten zu zweit oder in Kleingruppen und erhalten jeweils einen Stapel mit den Karten. Die TN lesen abwechselnd die Situationen vor und üben kurze Gespräche. Ein/e TN übernimmt die Rolle des/der Kunden/Kundin, ein/e TN die Rolle der Verkäuferin / des Verkäufers.



Entschuldigung, können Sie mir bitte helfen?  
Ist diese Hose nicht (viel) zu klein / zu lang / ...?  
Haben Sie den Pullover / die Hose auch in Größe ... / in Rot?  
Ist die Größe so richtig? / Was kostet denn ...? / Wo ist denn die Kasse, bitte?  
Welchen Pullover / welche Hose ...soll ich anziehen / kaufen / ...?

**A**

Sie haben eine Jacke anprobiert.  
Sie ist blau. Sie mögen Grün lieber.

**D**

Sie haben einen Pullover anprobiert. Sie haben nur 50 €.

**B**

Sie haben einen Mantel in Größe M anprobiert. Der ist zu klein.

**E**

Sie möchten Schuhe kaufen.  
Sie finden sie nicht.

**C**

Sie haben zwei Jeans anprobiert.  
Sie wollen aber nur eine kaufen.  
Sie wissen nicht welche.

**F**

Sie finden die Kasse nicht.  
Fragen Sie die Verkäuferin / den Verkäufer.